

تاریخ دریافت: ۹۰/۱/۲۷

تاریخ پذیرش: ۹۰/۵/۴

هویت، برنده، و نشان سازمانی:

نگاهی به تحول هویت و نشان صنعت نفت ایران و مقایسه با دو شرکت نفتی

محمد رضا مهدیزاده^۱

چکیده

در این نوشتۀ، ضمن بررسی مفاهیم هویت، برنده، و نشان سازمانی و اهمیت آنها در سازمان‌ها، به پیدایش و تحول هویت و نشان‌های صنعت نفت ایران می‌پردازیم. در این راستا، تحولات تاریخی صنعت نفت و روش معناشناصانه، نشان‌های طراحی شده و دلایل و مراحل تغییرات هویتی این صنعت بررسی می‌شوند. در پایان، با ارائه این تغییرات در دو شرکت نفتی بزرگ شل و بی‌پی، شواهد و الگوهایی برای عوامل شکل‌دهنده هویت و نشان شرکتی در دنیا جدید ارائه می‌گردد.

واژه‌های کلیدی

هویت، برنده، نشان، مدیریت برنده، اجزای برنده، صنعت نفت ایران، شرکت شل، شرکت بی‌پی.

مقدمه

از نظر روان‌شناسی و اجتماعی، هویت یکی از عناصر اصلی و سازنده شخصیت، موجودیت، و هستی هر انسان، موجود، یا سازمان است. هویت، تصور و ایماز هر فرد از خود و محیطی است که آن را فراگرفته و موجب می‌شود بهوسیله آن بتواند تعامل‌ها و مراودات خود با سایر موجودات را سامان بخشد. هویت، به معنای ویژگی‌های عمدتاً ثابت، یکپارچه، و متشابهی است که در طول زمان (محدد یا طولانی) در فرد، نهاد، یا جامعه، حول یک محور اصلی قوام می‌یابند و پایدار می‌شوند، و باعث می‌شوند آن فرد، نهاد، یا جامعه نسبت به بقیه متمایز و متشخص شود. دو محور تشابه-تفاوت و فردی-اجتماعی بودن، تعیین‌کننده بنیان هویت هر موجود است. به این ترتیب، هویت هم امری فردی و روان‌شناسی است که با شخصیت و صفات مکتبه فرد در ارتباط است، و هم در تعامل با جامعه و شبکه‌ای از روابط و محیط، دگرگون شده و بسط و تغییر می‌یابد. از سوی دیگر، هویت هم حاوی عناصر متشابه است که موجب گروه‌بندی افراد و نهادها می‌شود، و هم حاوی عناصر متمایز و متفاوت است که آنها را از دیگری بازمی‌شناساند و باعث معنادار شدن حیات و زیست (خود و دیگران) می‌گردد.

در یک سازمان نیز، هویت نقش مهمی در موفقیت و تداوم حیات آن سازمان ایفا می‌کند. بدون وجود یک هویت قوی، مسنجم، و چشمگیر، امکان همدلی و تشخض نسبت به رقبای شرکت، میسر نخواهد بود. امروزه، موضوع مدیریت

هویت سازمانی، ساختن برنده، و تحلیل و بررسی هویت سازمان‌ها در حوزه‌های مدیریت راهبردی، بازاریابی، و ارتباطات، از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است، و اطلاعات و تحلیل‌های مفیدی را برای بقای شرکت‌ها فراهم می‌کند.

این مقاله در صدد است تا تغییرات هویتی صنعت نفت ایران را در قالب مفاهیم برنده و نشان بررسی کند. به این منظور، ضمن بررسی این مفاهیم و تغییرات هویتی، به بررسی نشان این صنعت نیز می‌پردازد و با مقایسه تغییرات هویت و نشان شرکتی دو شرکت نفتی جهانی بی‌بی² و شل³، پیشنهاداتی را برای تقویت هویت و موجودیت این صنعت با توجه به نقش آن در اقتصاد کشور ارائه می‌کند.

کلیات و چارچوب تحقیق

هویت، بیشتر مفهومی اخلاقی و ذهنی است و به اهداف و ارزش‌های اشاره دارد که حس فردیت و تشخّص را نشان می‌دهند، و متمایزکننده برنده سازمان است (Chernatony, 1999). همان‌گونه که ونریل و بالمر⁴ (1997) می‌گویند، در مطالعات هویت سازمانی، تاکنون سه الگو و سرمشق فکری شکل گرفته است. «الگوی طراحی گرافیکی» هویت که به نقش نمادین هویت و اثرات تصویر گرافیکی سازمان در شکل‌دهی هویت می‌پردازد. در این الگو، امروزه نقش نمادگرایی و تصویرسازی از هدف اولیه، یعنی افزایش در معرض دید قرار گرفتن شرکت، به افزایش ارتباطات و انتشار و فراغیر کردن خط مشی شرکت، تبدیل شده است. این الگو را «هویت تصویری» نیز نام داده‌اند و آن را به صورت یکپارچه، تأیید شده، و برنده دسته‌بندی کرده‌اند. در سازمان‌ها از سیاست‌های ارتباطی و طرح برنده برای ارائه خط مشی سازمان استفاده می‌شود (Olins, 1978, 1989). در الگوی «هویت به عنوان ارتباطات یکپارچه»، بر هماهنگی و انسجام ارتباطات بصری با بازاریابی و ارتباطات رسمی سازمان تأکید می‌شود. در این الگو، ارتباطات سازمانی چیری فراتر از ارتباطات بازاریابی تلقی می‌شود (Gruing, 1992). اما الگوی دیگر هویت سازمانی، «الگوی بین‌رشته‌ای» یا «هویت ترکیبی» است. هویت سازمانی به همان اندازه که مبتنی بر نمادهای سازمانی، با خاطaban داخلی و خارجی اثر می‌پذیرد، از رفتار اعضای آن نیز اثر می‌پذیرد. بنابراین، باید این هویت را، که آمیخته‌ای از مؤلفه‌های بصری، ارتباطی، و رفتاری است، به صورت بین‌رشته‌ای و ترکیبی مطالعه کرد.

(Van Riel, 1995; Blamer, 1995)

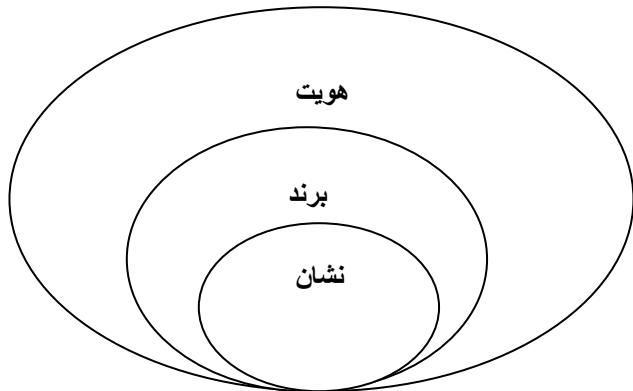
هرچند در مطالعات هویت سازمانی، تمایز و تفاوت دقیقی بین مفاهیم هویت برنده و نشان ایجاد نمی‌شود و گاه از یکی به جای دیگری استفاده شده و این مفاهیم با همدیگر دارای مؤلفه‌های مشترک می‌شوند، اما به نظر ما، از بین سه مفهوم هویت، برنده، و نشان مطابق شکل زیر، هویت، بنیان سازمان را می‌سازد و ضمن تفاوت مفهومی با برنده و نشان، در برگیرنده آنها نیز هست.

برند با یک نام متمایز متولد می‌شود، نامی که ممکن است شهرت سازمان یا نشان مالکیت بر آن صحه گذارد. کم‌کم قابلیت‌ها و توانایی‌های کارکردی آن شناخته می‌شوند و برای ایجاد ارتباط با مشتریان، مؤلفه خدمات برنده مهم می‌شود. حمایت قانونی آن هم برای جلوگیری از تقلب و سوء استفاده رقبا مورد استفاده قرار می‌گیرد. اما جنبه نمادین آن باعث ایجاد شخصیت، فردیت، و جلوگیری از کپی‌سازی می‌شود. با افزایش اعتماد مشتریان به واسطه عرضه ماهرانه، برنده ریسک را کاهش می‌دهد و ارزش افزوده منحصر به فرد فراهم می‌آورد. به یک علامت کوتاه و مؤثر تبدیل می‌شود که حاوی اطلاعات بالارزش و مختصرا برای تسهیل انتخاب فوری مشتری است. در بطن برنده، جهت‌گیری راهبردی قرار دارد که بر چگونگی ارتباط و پیوند این عناصر با یکدیگر اثر می‌گذارد.

2. BP

3. SHELL

4. Van Riel & Balmer, 1997



به طور کلی، عناصر سازنده یک برنده را در دو دسته مؤلفه‌های دیداری، ملموس، و عینی (نمادها، شعارها، نام، لوگو، کارکرد، و حمل محصول) و غیردیداری، ناملموس، و غیرعینی (هویت، ارتباطات یکپارچه، مشتریان، قابلیت عرضه خود، ربط، مالکیت، حمایت قانونی، کاستن از ریسک، جهت‌گیری راهبردی، میزان شهرت و آشنایی، فرهنگ و ارزش نمادین) قرار داده‌اند (de Chernatony & Riley, 1998).

این دو محقق توانسته‌اند ۹ مؤلفه سازنده برنده را در مقاله خود با استفاده از نظرات خبرگان برنده، ارتباطات، و بازاریابی سازمانی در یک مدل اتمی پویا (مرتبط با زمان و تجربه فراهم آمده) به نام مدل دوحلقه‌ای صورت‌بندی کنند (همان).

یکی از موضوعاتی که در موفقیت و همه‌گیری و شهرت یک برنده مؤثر است و کمتر به آن توجه شده، کارکنان یک سازمان است، به‌گونه‌ای که کارکنان را «سفیران برنده» نامیده‌اند (Hemsley, 1988)، زیرا ارزش عاطفی یک برنده فقط با تبلیغات، بلکه با تعامل کارکنان با خود و ذی‌نفعان مختلف شکل گرفته و انتشار می‌یابد. از این روست که امروزه سازمان‌ها در مدیریت برنده، به جای ایجاد تصور از برنده،⁵ به ساختن یک هویت منحصر‌بفرد برای برنده⁶ مبادرت می‌ورزند. در این الگو و مدل، هدف، پرکردن شکاف میان هویت ایجاد شده برای برنده با کسب شهرت و همه‌گیری نام برنده در جامعه است (de Chernatony, 1999)، زیرا برنده‌ها اجزای سازنده مختلفی دارند و موفقیتشان مستلزم تناسب ارزش‌های کارکردنی و عاطفی یک شرکت با نیازها و اعمال مشتریان و ذی‌نفعانشان است. بنابراین، اگر کارکنان و ارتباطاتشان هم نتوانند این ربط و مناسبت را برقرار کند، این شکاف بین برنده و همه‌گیری و گسترش و یکتاپی از بین می‌رود یا سست می‌شود. بدین ترتیب، مدیریت موفق برنده سازمانی باید با تأکید و توجه زیاد بر منابع و اجزای سازنده داخلی و سازمانی برنده (به منظور ارائه یک هویت یکپارچه از برنده) صورت گیرد (Harris & de Chernatony, 2001).

معمولًاً بار فوری و فشرده شده هویت و برنده سازمان را نشان یا علامت و لوگوی سازمان بر دوش می‌کشد. لوگو یا نشان، علامتی است که عموماً از سوی سازمان‌ها و بنگاه‌ها یا مؤسیات و حتی افراد برای کسب شخص عمومی فوری به کار می‌رود. لوگوها یا نشانی انتزاعی (سمبولیک و نمادین)⁷ و شمایلی هستند یا نوشتار این دو مرکب است از نام و حروف (عمدتاً سازمان یا لوگوتایپ). به طور کلی، امروزه لوگوها با برنده یا نشان تجاری شرکتها معادل هستند، یا در نهایت، از ترکیب این دو نماد یا حروف ساخته می‌شوند.

استفاده از تصویر برای شرکت⁸ یا نام و واژگان شرکت⁹ هر یک دارای محسن و معایبی است. اگر تأکید بر جایگیر شدن نام شرکتی در افکار عمومی باشد، از لوگوتایپ استفاده می‌شود. اما استفاده از علامت، این حسن را دارد که با مانع

5. brand image

6. brand identity

7. ideogram

8. logo type

زبان و ترجمه آن در سایر فرهنگ‌ها مواجه نخواهد بود. یکی از طراحان (افشار مهاجر، ۱۳۷۹) شرایط طراحی یک نشان خوب را از نظر گرافیکی چنین برمی‌شمرد:

۱. تناسب ویژگی‌های بصری و حال و هوای کلی نشانه با موضوع آن (القای وظایف یا عظمت و یا ظرفیت موضوع)
۲. وجود وحدت، یکپارچگی، و هماهنگی بین اجزای تشکیل‌دهنده طرح (ایجاز)
۳. وجود خلاقیت و ابداع در طرح
۴. رعایت منطق لازم در اندازه سطوح و خطوط مثبت و منفی و پیچیدگی‌های رسامی نشانه بر حسب موارد کاربرد آن
۵. عدم تکیه بر عوامل ناپایدار و گذرا
۶. در نظر گرفتن جنبه‌های فرهنگی حاکم بر جامعه مخاطب
۷. استفاده از رنگ

یک نشان، به همان اندازه که تداعی گر محصولات یک شرکت است، مؤید وضعیت سازمانی و عوامل وابسته به آن نیز هست. به طور خاص، یک نشان همانند برنده سازمانی، به طور بالقوه دربرگیرنده میراث غنی گذشته، قابلیت‌ها و دارایی‌ها، نیروی انسانی، ارزش‌ها و اولویت‌ها، چارچوب مرجع محلی یا بین‌المللی و جهانی، برنامه‌های مرتبط با شهروندی، و کارنامه عملکرد (آن سازمان) خواهد بود (آکر، ۲۰۰۴). این ویژگی‌ها در برنده سازمانی^۹ است که آن را با برنده کالایی^{۱۰} متمایز و فراتر می‌نهد و باعث می‌شود با روئیتش این ویژگی‌ها در اذهان افراد یا مشتریان نسبت به توانایی‌ها، پرسنل، تاریخچه، و عملکرد شرکت نقش بسته و در نتیجه منتهی به رفتار گردد.

با در نظر داشتن روش‌ها و عوامل مطرح شده در طراحی یک نشان، واضح است که هر نشان عصارة ایده، اندیشه‌ها، و نگاه بیان گذاران، رهبران، و هدایت‌کنندگان یک نهاد و یا مؤسسه نیز هست. به عبارت دیگر، اگر سرچشمه هویت و برنده را از دو منبع بدانیم، منبع نخست آن مخاطبان، مشترکان و کاربران و ارباب رجوع است، و منبع دوم، رهبران و بینان گذاران و کارکنان آن نهاد خواهند بود. بدیهی است هویت اولیه یک شرکت و نهاد با توجه به اهداف مورد نظر آنها، به یک شرکت داده می‌شود و آنگاه با تغییر نگاه ایشان و در جریان تعامل و کنش متقابل نهادها با مردم و مشتریان، این هویت دچار تغییر می‌شود. پس غلط نخواهد بود اگر هویت، تغییرات هویتی، نگاه ارزش‌ها و اندیشه‌های حاکم بر نهادها را نیز بتوانیم از روی نشان، لوگو و علامت آنها که همانند پرچم جنگ و صلح و پیشرفت این نهادها در نبردهای تاریخی سیر هویت و تکامل آنهاست، دنبال کنیم.

چارچوب و روش تحقیق

موضوع مورد بررسی ما شرکت‌های نفتی است. این شرکت‌ها هم از اثرگذارترین نهادها (از نظر دارایی، قدرت، و نیروی انسانی مستعد) در جامعه هستند و هم بهدلیل نقاط گرهای در شبکه قدرت و منابع جامعه، از کنشگران و جامعه اثرات زیادی می‌پذیرند.

هدف اصلی این مقاله، نخست بررسی هویت و نشان و شناسایی سیر هویت شرکتی^{۱۱} و تکامل هویت صنعت نفت ایران با توجه به تغییرات صورت گرفته در نشان و نماد آن، و سپس تحلیل علائم رسمی این صنعت و لزوم توجه به تقویت هویت و برنده‌سازی است. در پایان نیز یک مقایسه اجمالی در این مورد با دو شرکت بزرگ نفتی صورت می‌گیرد. در بررسی هویت و نشان، روش‌های متفاوتی متناسب با موضوع و ابعاد بررسی به کار گرفته شده است. با توجه به این که در بیشتر مطالعات، مؤلفه‌های اصلی سازنده هویت، سه بُعد رفتاری، ارتباطی، و نمادین دارند، روش‌های بررسی نیز شامل مطالعه روش‌های عام برای شناسایی هویت از قبیل روش عنکبوتی و ستاره‌ای (اخذ نظرات مدیران در خصوص

9. Corporate brand

10. Product brand

11. Corporate identity

عناصر سازنده هویت و مقایسه آنها با نظرات ذی‌نفعان یا کارکنان حول محورهایی به صورت عنکبوتی یا ستاره‌ای، و برآورد میزان اختلاف)، روش نرdbani (برای ترسیم سلسله‌مراتب مؤلفه‌ای سازنده هویت)، آزمون بالمر (برای مقایسه انواع هویت‌ها در شرکت)، روش‌های خاص برای شناسایی بعد سه‌گانه هویت (با سنجش جو سازمانی، ارتباطات، و سنجش طرح‌های گرافیکی با انواع پرسشنامه)، و به طور کلی بررسی رفتار مشتریان و ذی‌نفعان (با پرسشنامه، پیمایش و مصاحبه) و اخذ تصویر خارج سازمان از آن با بهره‌گیری از قوم‌نگاری، مصاحبه‌های نیمه‌ساخت‌یافته و تحلیل‌های ذهنی و اکتشافی با بهره‌گیری از منابع تاریخی بوده است (McBell و Usenckri، ۱۳۸۷؛ Van Riel & Balmer، 1997). تفسیر و تحلیل نمادگرایی سازمانی برای شناسایی ویژگی‌های اساسی سازمان نیز به کار گرفته شده است.

با توجه به این که هویت و نشان، مقوله‌هایی کیفی و مفهومی هستند، اندازه‌گیری و کمی‌سازی آنها به‌طور دقیق، نه ممکن و نه مطلوب و مفید خواهد بود. بنابراین، بررسی و تحلیل کیفی این مقولات با روش‌های مربوطه، برای شناخت وضعیت سازمان‌ها و عوامل مؤثر بر تحول و کارایی آنها، بیشتر مفید و ثمربخش خواهد بود. در تحقیق حاضر نیز از روش‌های کیفی تحلیل تاریخی و بررسی‌های نشانه‌شناسانه استفاده کرده‌ایم. در این روش، با تجزیه و تحلیل رویدادهای تاریخی و سیر پیدایش و حوادث کلیدی در طول عمر سازمان، با ترکیب تغییرات نمادین در نشانه‌ها، مراحل تحول هویت و عوامل اثرگذار در آن مشخص می‌شود.

در واقع، هدف ما تحلیل نشانه‌شناسانه این علائم و ترسیم و تحلیل جایگاه صنعت در هر دوره، روحیه و ارزش‌های حاکم بر آن است. نگاه مختصراً به تاریخ پیدایش و توسعه صنعت نفت ایران برای ورود به مبحث در اینجا ضروری است.

شکل‌گیری و توسعه صنعت نفت ایران و نشان‌های طراحی شده

در سال ۱۲۸۷ش، با کشف نفت در مسجد سلیمان از سوی مهندسان یک کارآفرین نفتی انگلیسی مقیم استرالیا (دارسی)، زمینه شکل‌گیری یک شرکت به نام «ایران و انگلیس» فراهم شد. این شرکت در سال ۱۹۰۹ از شرکت سهامی خصوصی سندیکای امتیازات، به «شرکت انگلیس و ایران» (Anghlo-Persian Oil Company) تغییر نام داد و در لندن ثبت شد. در سال ۱۹۱۴ با تغییر ساخت کشتی‌های نیروی دریایی انگلیس از زغال‌سنگ به نفت، وزارت دریاداری انگلیس با خرید ۵۱٪ سهام این شرکت، سهامدار عمده آن شد (میرتابی، ۱۳۸۴). در سال ۱۹۳۵ با ملی شدن نفت ایران، تشکیل «شرکت ملی نفت ایران»، و خروج کارکنان این شرکت از ایران، نام آن به BP کنونی تغییر یافت.

قبل از شکل‌گیری نشان شرکت BP، فراورده‌های سوخت به صورت بسته‌ای (در سال ۱۹۱۷) تحت نام نفت نخل یا روغن درخت خرما به فروش می‌رفت، که بعدها با نام BP بازاریابی شد و در جایگاه‌های اروپایی تا ۴۰ سال با همین عنوان BP طرفدار یافت. بنابراین، روی پمپ‌های بنزین، کامیون‌ها، و آگهی‌ها، دو حرف B و P نوشته و جای گرفت.

به‌طور رسمی، در سال ۱۹۲۰، فردی به نام ساندرز^{۱۲} از بخش فروش شرکت مذکور توانست در رقابت با سایر کارکنان این شرکت، اولین نشان شرکت را به صورت دو حرف B و P در دو لبه یک کادر به شکل یک پوشش و غلاف، طراحی کند. رنگ داخل این غلاف تا مدت‌ها متغیر بود (سیاه، آبی، قرمز، زرد، سفید). اما در دهه ۱۹۳۰، هیئت مدیره از همه واحدهای فرعی شرکت خواست تا از یک شکل واحد با رنگ زمینه سبز و حروف زرد استفاده کنند.

در ایران نیز همانند انگلیس، این عبارت در دهه ۱۳۰۰ با خود شرکت چندان مرتبط نبود و در آگهی‌های چاپ شده از سوی روزنامه اطلاعات (سال ۱۳۰۷) از ارائه «نفت نخلی و بنزین پارس در کلیه نقاط تهران» نام برد شده و نامی از شرکت نفت ایران و انگلیس برده نشده است. اما به کارگیری نشان مذکور، همان‌گونه که بیان شد، از دهه ۱۹۳۰ به بعد

در کلیه واحدها الزامی شده و در سربرگ‌ها، یادداشت‌ها، مکاتبات، اسناد مالی و اداری، ظروف و قطعات حلی، تانکرهای نفتکش، و جایگاه‌های ارائه بنزین ظاهر گردید.

در اسفند ۱۳۲۹ با ملی شدن صنعت نفت، علامت مذکور نیز از کلیه مکاتبات و اسناد و ابزار حذف شد. در سال ۱۳۳۰، نشانی جدید در سه دوره به مسابقه گذاشته شد. در دور اول و دوم، طرح مناسبی مورد تصویب قرار نگرفت. اما در دوره سوم در سال ۱۳۳۱، از میان طرح‌های ۶۰ نفر از طراحان و هنرمندان کشور، طرح آقای جوادی پور، استاد دانشکده هنر دانشگاه تهران در زمینه یک مثلث متساوی‌الاضلاع پذیرفته و به عنوان نشان «شرکت ملی نفت ایران» در سال ۱۳۳۲ از سوی هیئت مدیره در خرمشهر و به ریاست سهام‌السلطنه بیات، برگزیده شد.

در دهه ۱۳۵۰ و با رشد قیمت نفت و صنعت نفت ایران، و نزدیکی بیشتر اداره آن با شاه وقت، نشان موجود مثلثی دچار تغییرات شد و به وضعیت دایرها تبدیل گردید. با فراخوانی که در سال ۱۳۶۱ به عمل آمد، نشان جدید و کنونی با شکل مشعل از میان طرح‌های یکصد هنرمند از طرف آقای مرتضی کاتوزیان عرضه و مورد تصویب قرار گرفت.

تحلیل و نشانه‌شناسی نشان‌ها، هویت و تغییرات آنها

اگر تاریخ صنعت نفت ایران را از زمان شکل‌گیری تاکنون متناظر با وقایع کلیدی سیاسی- اجتماعی کشور به ۴ دوره تقسیم کنیم (مهديزاده توکل، ۱۳۸۶)، متناظر با هر دوره نیز یک نشان، طراحی و اجرایی شده و با هویت این صنعت در هر دوره مناسب و هماهنگی دارد. بنابراین، ما دارای ۴ نشان هستیم که نشانه‌شناسی آنها در بستر چهار دوره اجتماعی- سیاسی قابل ارائه خواهد بود. این دوره‌ها به شرح زیرند:

۱. دوره موسوم به «امتیاز» یا انعقاد قرارداد امتیازی دارسی و حاکمیت شرکت نفت ایران و انگلیس بر صنعت نفت ایران از ۱۳۰۷ تا ۱۳۲۹.
۲. دوره قرارداد «کنسرسیوم» و شکل‌گیری شرکت ملی نفت ایران و فعالیت موازی آن با شرکت‌های عامل کنسرسیوم (ASCO) اداره‌کننده حوزه قرارداد سابق از سال ۱۳۳۰ تا ۱۳۵۲.
۳. لغو قرارداد کنسرسیوم و دوره «قرارداد خرید و فروش» نفت ایران از ۱۳۵۲ تا ۱۳۵۷.
۴. دوره «پایان قرارداد فروش» و اداره کامل صنعت به دست ایرانیان از سال ۱۳۵۸ به بعد.

هویت صنعت نفت ایران در هر یک از این دوره‌ها با توجه به رویدادهای سیاسی، اجتماعی، و اقتصادی در مسیرها و تغییرات جدید قرار گرفته و با دگرگون شدن نگاه بنیان‌گذاران و رهبران و هویت سازمانی، نشان و نمادهای جدیدی نیز به عنوان نشان رسمی صنعت طراحی و برگزیده شده است. در جدول زیر، نشان مربوط به هر دوره با ویژگی‌های آن، طراح، چکیده معنایی، و چشم‌انداز صنعت به طور خلاصه مبتنی بر تحولات سیاسی- اجتماعی که هویت جدیدی برای این صنعت به ارمغان آورده است، درج شده است.

نام دوره	نشان	طرح / سال	معناشناسی نشان	چکیده	چشم‌انداز، ارزش‌ها و مأموریت
دوره امتیاز ۱۲۸۰-۱۳۲۹		۱۹۲۰ ساندرز	هجوم نفتی بریتانیا و سلطه و نفوذ استعماری با سپر جنگی BP	نهاده معناشناسی نشان	تأمین سوخت ناوگان نظامی بریتانیا، بسط نفوذ و تأمین منافع بریتانیا در شرق، بهره‌برداری استعماری

مالکیت منابع بهره‌برداری ملی استقلال در بهره‌برداری	شیر نگهبان نفت در برابر غرب	۱۳۳۲ محمود جوادی پور		دوره کنسرسیوم ۱۳۳۲-۱۳۵۲
حداکثر بهره برداری ورشد ارزش افزوده با آن	شیر نگهبان نفت در سایه اصول دوازده گانه انقلاب سفید شاه	۱۳۵۲		دوره فروش و خرید (قرارداد نس مورتیز)
استقلال در مالکیت و مدیریت بهره‌برداری خودکفایی	مشعل در اهتزاز و در حال رویش و بالندگی	۱۳۶۲ مرتضی کاتوزیان		دوره پس از انقلاب ۱۳۵۸ تاکنون

دوره نخست با شکل گیری و استقرار تأسیسات صنعت نفت در ایران با مدیریت، مهندسی، و بهره‌برداری تماماً خارجی (بریتانیا) با استخراج نفت در مسجد سلیمان، ساخت پالایشگاه آبادان، و توسعه میادین، خطوط لوله، و تأسیسات وابسته در خوزستان مقارن است. در این برهه، ایرانیان به واسطه امتیاز نفتی واگذار شده به طرف خارجی، نقش زیادی در این صنعت ندارند و از آنها عمدتاً در پایین‌ترین سطوح کاری (مشاغل یدی و افزارمندی که نیازی به داشتن سواد و مهارت ندارد) استفاده می‌گردد. بنابراین، این دوران، «عصر شکل گیری و ساختن یک هویت نفتی اولیه» است که بیشتر هویتی بریتانیایی است که هم ناظر به تأمین منافع بریتانیا (تأمین سوخت این دولت در جنگ‌های جهانی و بسط نفوذ اقتصادی) است، و هم ایجاد شرکتی نفتی برای بریتانیا و ورود به حوزه تأمین سوخت موتورهای جدید احتراقی در اروپا است. بنابراین، در این دوران، از هویت منسجم و قدرتمند و برنده‌ی توان سخن گفت و نشان شرکت بروز و پیدایی بیشتری دارد.

نخستین نشان صنعت نفت ایران بر عکس ظاهرش، در بریتانیا ظاهر نشد، بلکه برخلاف نامش، ابتدا توسط یک شرکت آلمانی برای بازاریابی محصولات نفتی در بریتانیا پدید آمد. در طول جنگ جهانی اول، دولت بریتانیا سرمایه‌های این شرکت را مصادره و آنها را در سال ۱۹۱۷ به شرکت آنگلوپرشین فروخت. در این سال، این شرکت در بریتانیا، شبکه توزیعی مرکب از ۵۲۰ انبار نفت، ۵۳۵ نفتکش ریلی، و ۱۱۰۲ نفتکش جاده‌ای، ۴ بارچ، و ۶۵۰ اسب نفتکش داشت (سایت شرکت BP، عنوان Early history). شرکت انگلوایرانین با ملی شدن نفت، رسماً در سال ۱۹۵۴ به شرکت BP تبدیل شد.



این اولین نشانه، دو حرف قرار گرفته در علامت نقل قول^۳ است که در زیر دو بال یا پره یک سپر قرار گرفته‌اند. حروف B و P به صورت برجسته توپر و سیاه در یک علامت نقل قول دوگانه (به جای یگانه) به نحوی مستثنی و برجسته کردن جایگاه این شرکت و خصیصه انحصارگری و یکتا سازی را نیز عیان می‌کند.

قرار گرفتن دو حرف B و P در زیر دو لبه یک پوشش، سپر، یا محافظ می‌تواند حاکی از جنبه نمادین جنگاوری و جهانگیری باشد، که خود برآمده از سپرهای جنگ‌های صلیبی است که روی آنها علامت صلیب مقدس حک می‌شد. اما، در اینجا جای آن صلیب مقدس را BP گرفته است.



این نشان طراحی شده از سوی یکی از کارکنان، تا سال ۱۹۵۴ در ایران با سیاست‌های دولت مرکزی بریتانیا پشتیبانی می‌شد و برای این شرکت (انگلی ایرانی) حاکمیت انحصاری یا به عبارتی، جنگ و هجوم مقدس صلیبی برای حفظ منافع دولت و ارتضی بریتانیا در زمان جنگ دوم جهانی و نفوذ و سلطه بیشتر را برآورده ساخت. در واقع، این نشان به مثابه حمله استعمار بریتانیا به خاکریزهای نفتی خاورمیانه با سپر BP است (در جنگ جهانی، چرچیل این شرکت را موظف به تأمین سوخت ارتضی بریتانیا کرد و به این منظور، سهام این شرکت را نیز خرید و آن را از ورشکستگی نجات داد). ارزش نبرد مقدس برای منافع بریتانیا و رسالت و چشم‌انداز پیشرفت در شرق و پیروزی در جنگ‌های جهانی برای ارتضی این کشور، و خصیصه برتری جویی و برجستگی (که با حروف سیاه و در محاصره نقل قول بیان می‌شود)، این شرکت را نزد رهبران و کارکنانش بیشتر نشان می‌دهد.

دهه ۱۳۳۰ یکی از پرتشیخ‌ترین و مهم‌ترین دوران‌ها برای کشور و صنعت نفت ایران است. دولت وقت به رهبری محمد مصدق، قرارداد امتیازی اکتشاف و بهره‌برداری نفت ایران را که به مدت ۶۰ سال و با حق الامتیاز ناچیز ۱۵٪ واگذار شده بود، یک‌جانبه لغو کرده و صنعت نفت را ملی اعلام می‌کند. با این اقدام، تأسیسات موجود باید با مدیریت و اجرای ایرانی به کار ادامه می‌داد. از این‌رو، شرکت انگلی‌ایرانی سابق منحل شد و شرکت ملی نفت ایران در اسفند سال ۱۳۲۹ تشکیل گردید. واژه «ملی» خود نمایانگر جو سیاسی-اجتماعی ملی‌گرایانه و استقلال خواهی آن دوران است، که خواهان به دست آوردن نقش بیشتر ایرانیان در اداره صنعت نفت (هم در سود و منافع و هم مدیریت و اجرا) بود. با این حال، ضعف زیرساخت‌ها، نبود دانش فنی و مهارت‌های مهندسی، و ضعف مدیریت باعث شد این صنعت، علی‌رغم تأسیس شرکت ملی نفت، کاملاً ایرانی و ملی نشود، و شرکت ملی نفت ایران عهده‌دار امور موسوم به «عملیات غیرصنعتی» و سطوح پایین بهره‌برداری شود و سرنشیت کار اکتشاف و بهره‌برداری نفت در دست کتسرسیومی متشكل از شرکت‌های خارجی از جمله شرکت سابق دارنده امتیاز (با حدود ۴۰٪ سهام بریتانیا) قرار گیرد.

با ملی شدن صنعت نفت و اخراج کارکنان بریتانیایی و خارجی، شرکت جدید تأسیس ملی نفت ایران طراحی نشان خود را تا سال ۱۳۳۱ به مسابقه گذاشت و در نهایت، در پایان دوره سوم این مسابقه، از میان ۶۰ نفر، طرح محمود جوادی‌پور، استاد دانشکده هنر تهران (که طراح آرم آن نیز بود) به عنوان طرح جدید انتخاب شد.

این نشان، اولین نشان یک صنعت ملی است و روحیه سال‌های دهه ۳۰ و ملی‌گرایی نفتی در آن دمیده و قالب‌گیری شده است. به جای حروف، از اشکال و نمادها استفاده شده، شکل هندسی مثلث متساوی‌الاضلاع، شیر، و مشعل، سه عنصر کلیدی سازنده این نشان هستند. مثلث ایستاده بر قاعده، نماد ایستادگی و توازن، و پایدارترین شکل هندسی (همانند کوه با زوایای تیز و مسطح مهاجم و ستیزنده که با رأس خود انژری و نیرو را به بیرون شکل منتقل می‌کند) و القاکنده خطر و دلهره آن روزگار برای نفت ایران است. از سویی، نوک آن سمت و سوی استعلایی به سوی پیشرفت و بالا را دارد، که خود برآمده از روحیه ملی‌گرایی، توسعه‌خواهی و «ما می‌توانیم» دوره ملی شدن صنعت نفت است. با این حال، کلیت شکل با قرار گرفتن شیر در آن (و محدود شدن در مثلث)، هنوز روحیه محدودیت و دربندی را تا حدودی دارد. شیر خفته عنصر دیگری است که عموماً سمبول قدرت، عظمت، و شکوه بوده و در بیشتر طرح‌های ایرانی وارد شده، و نمونه آن نشان معروف «شیر و خورشید» است. نگاه شیر به سمت غرب با دهان باز و غران است که خود سمبولی از مقابله با غرب و نگهبانی یک شیر در کنار صنعت نفت (مشعل) است. مشعل را می‌توان نماد صنعت نفت و شعله‌های آتشین نفتی دانست، که افروخته بر سطونی از تخت جمشید (برآمده از سال‌های دور و کهن) حیات نفتی کشور را شکل می‌دهد.

این سه نماد به عبارتی دیگر، حاکی از «جامعه» (مثلثی که از کف به رأس می‌رود)، «دولت ملی» (شیر)، و «صنعت» (مشعل) هستند، که تصویرسازی شده و



روابط در هم تنیده سه عنصر مذکور در دوره ملی شدن صنعت نفت را نشان می‌دهند. اما همان‌گونه که پیداست، شیر خفته نگهبان است و دُم بر پشت نهاده و دندان بر فک ساییده است، نه ایستاده و مهاجم و سرافراشته، موقعیتی که خود حاکی از روحیه تدافعی آن عصر و نگاه بهره‌برداری و آرزوی کاملاً محقق نشده مالکیت (نه مدیریت) منابع نفتی است. سال‌های امتیاز و بیگاری، خوی باستانی و تملک را در دل‌ها احیا کرده و سال‌ها وقت لازم است تا این شیر به حرکت درآید و بفرد. از این روست که مطبوعات آن روز هم آن را شیر خسته و افسرده دانسته‌اند (راسخی، ۱۳۸۷). این بی‌تحرکی و سکون در نماد شیر، با گذشت زمان و تغییرات سیاسی-اجتماعی نیز دچار تحول می‌شود. عمر این نماد بیست سالی بیش نیست.

با این وجود، آنچه که در این دوره صورت می‌گیرد، برساخته شدن یک هویت شرکتی ملی برای صنعت نفت در برابر هویت خارجی است. اما این هویت چندان مستحکم نیست و باید سال‌ها بگذرد تا با اقداماتی اعتماد به نفس لازم در برابر شرکت بزرگ‌رقیبی چون کنسرسیوم به دست آید. البته در این دوره (۱۳۵۰-۱۳۳۰)، انعقاد چند قرارداد مشارکتی اکتشاف و بهره‌برداری از سوی شرکت ملی نفت ایران با شرکت‌هایی مانند انی و آجیپ و... (موسوم به قراردادهای ۲۵-۷۵ و ۲۵-۷۵) ایپاک و سیریپ در سال ۱۳۳۶ و ۵ قرارداد مشارکتی (۱۳۴۴-۱۳۳۶) و فعالیت مشارکتی و کسب تجربه با این شرکت‌های نفتی زمینه را برای کسب اعتماد به نفس لازم و ایجاد یک هویت نفتی و شرکتی فعلی در زمینه اکتشاف و استخراج نفت فراهم آورد. ساخت پالایشگاه‌های جدید (تهران، شیراز، مدرس هند و ساسولبورگ آفریقای جنوبی با

مشارکت شرکت‌های خارجی) و تأسیس شرکت ملی گاز و صنایع پتروشیمی (با اقدام به گازرسانی، ساخت شاه‌لوله سراسری گاز و پتروشیمی‌های خارک و آبادان در دهه ۱۳۴۰) این هویت نفتی را با ایجاد یک شرکت یکپارچه نفتی (دارنده زنجیره تأمین تولید و توزیع و از ابتدا و انتهای نفت و گسترش افقی و عمودی) تقویت کرد. به این ترتیب، اولین فرصت‌ها برای بروز توانایی‌ها و برنده محصولات ویژه نفت ایران و حاصل کارکنان ایرانی در بازار داخلی فراهم شد. به این ترتیب، نشان طراحی شده جهت‌گیری ارزشی کسب مشارکت و نقش‌پذیری بیشتر در نفت را مشخص می‌کند، هرچند مأموریت کسب نفوذ بیشتر در حوزه قرارداد و مالکیت ایرانی، هدف و مأموریتی بیشتر ملی گرایانه است تا مأموریتی با افق بلند و جاهطلبانه.

دهه ۱۳۵۰ نیز دوران جدیدی به لحاظ اقتصادی و سیاسی در ایران پدید می‌آید و رشد قیمت نفت و اقدامات حکومت پهلوی دوم تحت عنوان انقلاب سفید، فضای کاملاً متفاوتی را با دهه قبل ایجاد می‌کند. در این دهه، تغییراتی در نماد شرکت ملی نفت داده می‌شود. نشان شیر و مشعل از مثلث به داخل دایره منتقل می‌شود، و پیرامون آن دایره بزرگ را ۱۲ حلقهٔ تاجی شکل به علامت ۱۲ اصل انقلاب سفید پهلوی دوم، احاطه می‌کند. اگر مثلث، نماد ایستادی و توازن و پایداری است، دایره نمادی از حرکت و زمان و آرامش و تداوم است، زیرا تمام نقاطش از یک ارزش برخوردارند و حرکت دایره را القا می‌کند. کنایه از حرکت تمام ارکان حول یک محور و نقطه، و احاطه شدن شیر و مشعل (دولت و صنعت) در ید قاهره شاه و نظام شاهنشاهی. بی‌سبب نیست که ۱۲ اصل شاه نیز هدایت‌کننده و محیط بر کلیت این دو عنصر است. ۱۲ تاج شاه با اصل انقلاب سفید، قصد نهادنش بر سر ملت (دولت) و صنعت را دارد، به شرح زیر است (پهلوی ب ت؛ کاتوزیان ۱۳۶۸) ^{۱۴}:

اصول شش گانه اولیه:

۱. الغای رژیم ارباب و رعیتی و اجرای اصلاحات ارضی در سراسر کشور
۲. ملی کردن جنگل‌ها و مراتع
۳. فروش سهام کارخانجات دولتی به عنوان پشتونه مالی اصلاحات ارضی
۴. سهیم کردن کارگران در منافع کارگاه‌های تولیدی و صنعتی
۵. اصلاح قانون انتخابات (و حق رأی زنان)
۶. سپاه دانش

اصول بعدی که با افزوده شدن آنها را به ۱۲ رساند:

۷. سپاه بهداشت
۸. سپاه ترویج و آبادانی
۹. خانه‌های انصاف
۱۰. ملی کردن منابع آب
۱۱. نوسازی شهرها و روستاهای
۱۲. اصلاحات اداری (یا انقلاب اداری و آموزشی)

به این ترتیب، صنعت نفت نیز تحت خط مشی و چشم‌انداز کلی ترسیمی شاه (اصول ۱۲ گانه) اداره شده و فعال خواهد بود. بدینهی است که در یک دولت رانتیر این صنعت نفت است، که باید منابع مالی طرح‌ها و چشم‌اندازهای رویایی

۱. شاه با افروzen مواد دیگری به طرح اصلاحات ارضی امینی (وزیر کشاورزی)، چهره اصلاح‌طلبانه‌ای به خود گرفت. و سپس طرح انقلاب سفید را که بعدها به انقلاب شاه و ملت مشهور شد، در روز ۱۹ دی ۱۳۴۱ در کنگره ملی کشاورزان در تهران برای قبول یا رد آن به کشاورزان و عموم اعلام کرد. انقلاب سفید در مرحله نخست، پیشنهادی شامل شش اصل بود و بعدها شش اصل دیگر نیز به اصول شش گانه اضافه و به اصول ۱۲ گانه معروف شد.

را تأمین نماید. بنابراین، هرچند شیر و مشعل (صنعت و دولت) کمی تکان خورده و سر بلند کرده‌اند، اما از یک محیط مثلثی به دایره (شاه) اصلاحات انقلاب سفید شاه منتقل شده‌اند. شیر داخل دایره نیز دچار تغییراتی شده است. دُم شیر به جای افتادن بر پشت، راست شده و ایستاده است و گردن و سر شیر، که در دوره قیل ایستاده و نگاهی خیره به غرب داشت، اینک کمی بالا افتاده و شیر از حالت خفته به حالت نیم خیز متمایل شده، که کمتر تهاجمی است و با آمادگی حرکت بیشتری به غرب می‌نگرد، و خود حاکی از افزایش اعتماد به نفس صنعت و حاکمیت (بمدد کسب تجارت جدید و درآمدهای بالای نفتی) است. از این روست که ارزش حاکم در نفت، یعنی افزایش بیشتر و روز به روز نقش ایرانیان و کسب مالکیت بیشتر نفت (کاستن از قدرت و نفوذ حوزه قرارداد کنسرسیوم) از سوی صنعتی دنبال می‌شود که هنوز از قدرت کافی برخوردار نیست، اما ارزش‌های ملی و اداره صنعت و فرارتن از امور غیرصنعتی نفت در آن موج می‌زند.

این تغییرات در عناصر و مؤلفه‌های نشان صنعت برآمده از تحولات دهه ۵۰ بر کلیت جامعه و صنعت نفت است. در این دهه، قیمت نفت از حدود ۲ دلار/ بشکه در سال ۱۳۴۹ با ایجاد کشورهای عضو اوپک، به یکباره به ۱۱/۵۳ دلار/ بشکه در سال ۱۳۵۲، و درآمد نفتی دولت از ۵۵۵ میلیون دلار در سال به ۲۰ میلیارد دلار می‌رسد



(آبراهامیان، ۱۳۷۷). شاه دو حزب سیاسی موجود را منحل و تشکیل حزب واحد رستاخیز را اعلام کرده و عضویت در آن را اجباری می‌کند، که حاکی از سیاست بسته و کنترل بیشتر شاه بر حوزه جامعه و دوره خودبزرگ‌انگاری و تعمیق خط مشی جایگزین واردات با محوریت دولت است (نیلی و همکاران، ۱۳۸۲).

در خود صنعت، روحیه استقلال با افزایش قیمت نفت اندکی بیشتر می‌شود و قانون اول نفت سال ۱۳۳۶ (قانون اجازه انعقاد قراردادهای مشارکتی و تشکیل شرکت‌های مختلط) در سال ۱۳۵۳ اصلاح، و قانون دوم نفت با عنوان اجازه انعقاد قراردادهای پیمانکاری و خرید و فروش و اتخاذ سیاست‌های تولید و بازرگانی، به شرکت نفت اعطای شده و قرارداد کنسرسیوم لغو می‌شود.

نشان دهه ۵۰، نشان استقلال نسبی در دایره حاکمیت توپالیتر و بسته و در احاطه اصول ۱۲ گانه انقلاب سفید شاهنشاهی است. شیر نگهبان نفت، گرچه با افزایش درآمد نفتی قدرتی چند به دست آورده تا سر از زیر به بالا آورده و به غرب بنگرد، اما این شیر در قفس مدور اصول ۱۲ گانه شاهنشاهی، استقلالی برای رشد و توسعه و رسیدن به قولی که شاه وقت مبنی بر تبدیل شدن به بزرگترین شرکت ملی نفت جهان داده بود، نداشت. مستندات و مصاحبه‌های موجود نیز افزایش روزافزون نفوذ و کنترل شدید شاه بر صنعت نفت را تأیید می‌کند، تا جایی که هیچ طرحی بدون تصویب شاه در صنعت اجرا نمی‌شود و حتی مدیرعامل وقت شرکت نفت، که با شاه ارتباط مستقیم هفتگی دارد، از نخست وزیر قدرت و نفوذ بالاتر پیدا می‌کند (میلانی، ۱۳۸۰؛ مینا، ۱۹۹۸). در نهایت، در سال ۱۳۵۶، با مرگ اقبال، مدیرعامل وقت شرکت ملی نفت و انقلاب سال ۵۷، قدرت گستردگی این شیر نفتی حاضر در قفس، به سر آمد و در پرتو تحولات سیاسی و اجتماعی جدید، ساختار صنعت نفت دچار تغییرات گسترده‌ای شد.

در سال ۱۳۵۲، با مساعدت شرایط بین‌المللی و افزایش قیمت نفت و تهدید شاه مبنی بر عدم تمدید قرارداد کنسرسیوم در سال پایانی قرارداد (۱۳۵۷)، ایران توانست بالاخره توانایی فروش نفت استخراجی خود توسط کنسرسیوم را به صورت رسمی به دست آورد. این قدرت و استقلال نسبی، گرچه به طور کامل و در عمل تحقق نیافت،^{۱۰} اما می‌توانست عامل تغییرات مهمی در توسعه و تکامل این صنعت باشد. در این دوره، پالایشگاه‌های تبریز، اصفهان، تهران (شمالی) و لوان به بهره‌برداری رسیدند، و شرکت ملی نفت ایران نیز با توسعه سرمایه‌گذاری‌های خارجی خود، با مشارکت یک شرکت کره‌ای (اسانگ یونگ^{۱۱}) در سال ۱۳۵۴، یک پالایشگاه در آن کشور احداث کرد، که در آن تعهد شده بود فروش ماده اولیه و پایه روغن‌های صنعتی که در انحصار این پالایشگاه باشد. همچنین، با کشور سنگال قرارداد ساخت یک پالایشگاه و پتروشیمی امضا شد (۱۳۵۴) و دو کارخانه لوله‌سازی در اهواز با شرکت آمریکایی تایم کایزر^{۱۲} ساخته شد. همچنین، امضای قرارداد ساخت شاه‌لوله دوم گاز صادراتی ایران به اروپا با دو شرکت اسنام پروجتی ایتالیا و سوفرگاز فرانسه صورت گرفت. در حوزه پتروشیمی، مجتمع PVC آبادان و کارخانه DOP ایران- نیپون (فارابی کنونی) در سال ۱۳۵۵ به بهره‌برداری رسید، و کارخانه دوده اهواز^{۱۳} (۱۳۴۵) افتتاح شد. علاوه بر توسعه کارخانجات کود شیمیایی شاهپور (رازی) در سال ۱۳۵۵، احداث بزرگترین مجتمع پتروشیمی آروماتیک خاورمیانه (مجتمع ایران- ژاپن) بین شرکت ملی پتروشیمی و گروهی متشكل از ۵ شرکت ژاپنی^{۱۴} در سال ۱۳۵۳ آغاز شد. در حوزه اکتشاف و تولید، علاوه بر انعقاد ۵ قرارداد مشارکت از نوع پیمانکاری^{۱۵} در سال ۱۳۵۳ شرکت ملی نفت دست به گسترش سرمایه‌گذاری خارجی و توسعه فعالیت‌های خود در خارج مرزها زد. بدین ترتیب، در سال ۱۳۵۴ با مشارکت BP در عملیات اکتشافی جزایر گرین لند دانمارک در کنار شورون و سکای نروژ شرکت کرد و ۰٪.۵ سهام ۷۰۰ جایگاه فروش بنزین شرکت شل اویل آمریکا را خرید تا آرم شرکت ملی نفت را بر بالای آنها قرار دهد. همزمان با بررسی و انعقاد صدور گاز به آلمان، فرانسه، و روسیه، مخازن عظیم پارس نیز (۱۳۵۵) کشف شد. بنابراین، با این گونه فعالیت‌ها، هویت شرکتی این دوران صنعت نفت ایران با افزایش اختیارات و اقدامات نفتی (به‌ویژه با لغو قرارداد کنسرسیوم و تبدیل آن به قرارداد خدماتی فروش نفت)، در حد قابل قبولی به یک شرکت معتبر نفتی تولیدکننده تبدیل شده بود که با برنامه‌ای برای تولید ۶ میلیونی به عنوان رتبه دوم جهان، تنها رقیب خود را آرامکوی عربستان سعودی با تولید ۹ میلیون بشکه/ روز می‌دانست. بدین ترتیب، این شرکت به یافتن یک برنده مستقل و مشخص در تولید محصولات و فروش نفت و حاصل کار کارکنان (حدود ۶۰ هزار نفر) نزدیک شده بود.

با این حال، مدیریت و مهندسی در صنعت نفت این دوران کاملاً محقق نشد و چشم‌انداز و مأموریت صنعت تولید و بهره‌برداری بیشتر و رشد ارزش افزوده (با ساخت مجتمع‌های پتروشیمی و محصولات پتروشیمی جدید) بود تا مدیریت و مهندسی و صدور خدمات فنی- مهندسی. بنابراین، پس از انقلاب و دمین روحیه ملی- اسلامی جدید و نفی هرگونه وابستگی و در اولویت قرار گرفتن خودکفایی، شرکت ملی نفت به وزارت نفت تبدیل شد و اولین شرکت حفاری ایرانی در آن تشکیل شد تا برای اولین بار، این بخش را، که با بیشترین تعداد کارکنان خارجی اداره می‌شد، ایرانیزه کند.

۱. بر اساس این قرارداد، دو شرکت عامل تصفیه و اکتشاف منحل، و به جایش شرکت خاص خدمات نفت توسط اعضای کنسرسیوم برای ارائه خدمات فنی و مورد نیاز تا ۵ سال تشکیل شد. سهم صادرات ایران از حوزه این قرارداد، ۲۰۰ هزار بشکه در سال اول (۱۹۷۳) تعیین شد، که به تدریج در سال ۱۹۸۰ به ۱/۵ میلیون بشکه افزایش می‌یافتد (فرمانفرمانیان، ۱۳۷۸).

16. Isang Yong
17. Time Kaiser

۴. با ۲۰٪ سهم NPC، ۱۰٪ بانک توسعه صنعت و معدن ایران، ۱۰٪ سرمایه‌داران ایرانی، و ۵۰٪ شرکت کبوت آمریکا ۵. میتسوبی اندکو، میتسوبی توئاتسوکو، میتسوبی پتروکمیکال کو، سوداکو، جاپان سینتیک رابرکو

۱. بین شرکت ملی نفت ایران و ۵ شرکت دیمنکس آلمان (در شیراز و آبادان)، CFP فرانسه (در لار غربی)، اولترامایر انگلیس (در جنوب شرقی لار)، آجیپ ایتالیا (در لار مرکزی)، و اشنلند آمریکا (در شمال لار)

در سال ۱۳۶۱، طراحی نشان جدید صنعت نفت، که گوای آرمان‌های انقلاب و سیاست‌های نوین صنعت نفت باشد، به فراخوان گذاشته شد. با رقابت صد نفره پیرامون طراحی این نشان، نشان طراحی شده از سوی مرتضی کاتوزیان برنده شد و در سال ۱۳۶۲، با تصویب هیئت مدیره و وزیر وقت، به عنوان نشان جدید این صنعت انتخاب گردید.

نشان جدید نیز مشکل از سه بخش است. اما این نشان به تبع شعارهای آرمان خواهانه و آزادی طلبانه انقلاب در حصر و احاطه عنصري دیگر قرار نداشته، شیر نگهبان نفت نیز (با توجه به خروج کامل خارجیان از صنعت نفت و آزادی کامل در فروش نفت تولیدی) حذف شده و مشعل قبلی که نماد صنعت بود، هنوز در آن زنده باقی مانده است.



این مشعل بر فراز یک طرح اسلامی متقارن و دوبوته‌ای قرار گرفته که با یکدیگر علامت «لا»ی عربی را می‌سازند، که حاکی از نگاه نه شرقی، نه غربی (سیاست اعلامی دهه ۶۰) و ملی بودن آن، و نفی سلطه شرق و غرب است. طرح اسلامی که به عنوان نماد معماری اسلامی - ایرانی در بنای‌های تاریخی و مذهبی هم به کار رفته، به منظور دلالت بر رشد، شکوفایی، و بالندگی صنعت نفت انتخاب شده است. نشان حاضر حاکی از رویش، آفرینش، و آزادی است؛ رویشی که پس از انقلاب و خواست آزادی و بالندگی سر زده است. اما ساختار مشعل نفتی، دیگر برآمده از سرستون‌های تخت جمشید نیست و به جای این نماد ملی گرایانه، مشعلی سبک‌تر و فانتزی‌تر و البته با شعله‌های کمتر و کوتاه‌تر (۳ گذازه به جای ۵ گذازه قبلی) قرار گرفته است. این دهه، دوران مقارن با کاهش شدید تولید نفت (از حدود ۵ میلیون به حدود ۵۰۰ هزار بشکه/ روز) به واسطه اعتصابات انقلاب، حمله نظامی عراق به ایران، و از بین بردن تأسیسات نفتی کشور در استان خوزستان بود. این نگاه کلی مردم و رهبران بود که نفت سرمایه ملی است و اولویت با فروش کمتر نفت خام (به جای محصولات) است. با توجه به کم‌اثرتر شدن درآمدهای نفتی در اقتصاد (به‌دلیل انهدام تأسیسات و جنگ) مشعل نفت در احاطه شکل و نهاد خاصی (مانند دولت یا حکومت) قرار نگرفته است، اما حرکت جنبش و سرزندگی آن مبتنی بر باورهای استعلایی ایرانی - اسلامی آن دهه تعریف شده، که جای شیر نگهبان (دولت ملی یا رانتبه) را گرفته است.

با توجه به این که در سال ۱۳۳۲ با ملی شدن صنعت نفت، فسخ قرارداد دارسی، و تشکیل کنسرسیوم، صنعت نفت ایران عملاً به صورت ملی و ایرانی پاگرفت و تأسیس شد، نشانه‌های آن را نیز باید در قالب سه دوره و سه نشان ذکر شده (پس از ملی شدن) مورد مقایسه قرار داد. سه عنصر و مفهوم کلیدی در هر دوره، شکل‌دهنده نگاه متفکران و طراحان جامعه، رهبران و مدیران صنعت نفت بوده است. این عناصر در نشانه‌های بر سازنده علامت تجاری آن نیز نقش بسته‌اند: دولت، صنعت، و حاکمیت (جامعه). در هر دوره، مشعل نفت از استقلال کامل برخوردار نیست. شیر نگهبان (دولت/ حکومت/ ارزش‌های استعلایی) در هر دوره در کنار آن قرار دارد، یا بالندگی و جهت حرکت آن را تعیین می‌کند. تنها در دوره پس از انقلاب است که نگهبانی از آن به اتمام می‌رسد. مهم‌تر از همه، محدودیت حاکم بر آن برای فعالیت در چارچوب‌های سیاسی ملی گرایانه (دوره کنسرسیوم) یا سلطنتی (دوره دهه ۵۰) پایان می‌پذیرد، و فقط مبتنی بر بیانش استعلایی ایرانی - اسلامی می‌شود. حذف کنترل مستقیم و شدید حکومت و نظام سیاسی (به جای مردم و اداره دموکراتیک از سوی جامعه و تمام سهامداران) زمینه را برای شکل‌گیری یک هویت غیردولتی یا نگاه بنگاهداری اقتصادی فراهم می‌کند. چنین نگاه و هویتی نیز مستلزم تلاش برای کسب توانایی مدیریت و مهندسی نفت و فرارفتن از تولید صرف و کنترل بهره‌ورانه کامل زنجیره ارزش نفت با دانش و مهندسی داخلی است.

مقایسه با دو شرکت شل و بی‌پی

پدر شرکت بی‌پی، در واقع همین شرکت ملی نفت ایران است. همان‌گونه که گفته شد، منشأ شکل‌گیری آن، تأسیس شرکت نفت انگل‌پرشین (با فوران نفت چاه نفتون مسجد سلیمان در ساعت چهار صبح ۲۶ می ۱۹۰۸ در عمق ۱۹۸۰ متری) بود. تا ۲ سال بعد، یک خط لوله از میدان نفتی به آبادان کشیده شد و وسائل آن از آمریکا با قاطر به مناطق مورد نظر حمل شد. پالایشگاه آبادان نیز ساخته شد و با کارگران مختلف هندی، چینی، و برمهای شروع به کار کرد.

با توجه به حضور رقیب ۲۵ ساله‌ای چون شرکت استاندارد اویل (که بعدها به آموکو تغییر نام یافت) در عرصه نفت سفید از یک سو، و گوگرد زیاد نفت پالایشگاه آبادان از سوی دیگر، ادامه کار این شرکت پیچیده‌تر و راکدتر می‌شد. اما ورود چرچیل به صحنه سیاست انگلیس و تأکید بر گسترش مناطق نفتی، به شرکت نفت انگل‌پرشین (AIOC) بسیار کمک کرد، زیرا از نظر او، این شرکت حافظ منافع بریتانیا بود. بنابراین، دولت انگلیس به سهامدار عمده AIOC تبدیل شد.

نام BP علاوه بر شرکت ایران و انگلیس، به یک شرکت آلمانی به همین نام بر می‌گردد که در انگلیس فعالیت می‌کرد و از جنگ جهانی اول توسط دولت بریتانیا مصادره و دارایی‌های آن در سال ۱۹۱۷ به شرکت انگل‌پرشین واگذار شد. شرکت AIOC در این سال‌ها شبکه توزیع گستردگی در انگلیس داشت، که شامل ۵۲۰ انبار نفت، ۳۵۳ تانکر ریلی، ۱۱۰۲ خودرو، ۴ بارج، و ۶۵۰ اسب بود. علی‌رغم شکایت نیروی دریایی از سوخت‌های این شرکت بهدلیل ایجاد اشکال در موتورها، این شرکت در سانبری^{۲۱} نزدیک لندن، یک عمارت قرن هیجدهمی ساخت، و با برپایی یک آزمایشگاه تحقیقاتی در طبقه زیرین آن، به حل این مشکل اقدام کرد. با افزایش خودروها در دهه ۱۹۲۰، پمپ‌های بنزین با نشان BP در بریتانیا ظاهر شدند و تعدادشان از ۶۹ جایگاه در ۱۹۲۱ به ۶۰۰۰ جایگاه در ۱۹۲۵ رسید، و بنزین آنها را شرکت AIOC تأمین می‌کرد. با تغییر نام پرشیا به ایران در سال ۱۹۳۵، شرکت AIOC به شرکت انگل‌پاراین (AIOC) تغییر نام یافت. در جنگ دوم جهانی، شرکت‌های دارای نشان BP و Shell با هم ائتلاف کردند و با نشان واحد Pool به عرضه بنزین پرداختند. اما چرچیل شرکت AIOC را ملزم به حمایت از دولت در جنگ دوم جهانی کرد. دو شرکت آمریکایی Sohio و Amoco، که بعدها توسط BP خریداری شدند، نیز به ارائه سوخت هوایی و روغن پرداختند.

بعد از جنگ، شرکت AIOC به سرمایه‌گذاری در پالایشگاه‌های مختلف در فرانسه، آلمان، ایتالیا، و نیز بازاریابی در یونان، هلند، و سوئد پرداخت و بنزین BP در نیوزلند برای اولین بار عرضه شد و به فروش رفت. اما در سال ۱۹۵۱، با ملی شدن نفت از سوی مصدق و مخالفت با حضور AICO در ایران، کارکنان خارجی این شرکت، ایران را ترک کردند. اگرچه بعد از ۱۸ ماه پر تب و تاب، در قرارداد جدید کنسرسیوم، شرکت AIOC در کنار استاندارد اویل ایندیانا (آموکو) ۴۰٪ سهم کنسرسیوم را به دست آورد و وارد نفت ایران شد، در سال ۱۹۵۴ هیئت مدیره این شرکت، نام آن را به «شرکت نفت انگلیس»^{۲۲} تغییر داد.

BP ۵۰ سال را به دنبال نفت در انگلیس بدون کسب نتیجه گذراند، ولی در سال ۱۹۶۶ در کانال انگلیس گاز طبیعی کشف کرد. با رکود این دهه، BP به دنبال کشف نفت در آلاسکا و دریای شمال بود. در نهایت در ۱۹۷۰، به کشف نفت در میدان Forties آن دست یافت. علی‌رغم ملی شدن نفت در بیشتر کشورهای نفت‌خیز، کشتیرانی BP که در ۱۹۷۲، ۱۴۰ میلیون تن نفت را از خاورمیانه جابه‌جا می‌کرد، در ۱۹۸۳ این عدد را به ۵۰۰,۰۰۰ رساند، زیرا خاورمیانه ۸۰٪ نفت BP را تأمین می‌کرد. اما عمدۀ فعلیت BP در دهه ۷۰ در میدان فورتیز اسکاتلنڈ بود، که با ساخت یک سکو و خط لوله زیردریایی همراه بود. انتقال نفت اکتشافی در آلاسکا و خط لوله ۱۲۰۰ کیلومتری Trans-Alaska نیز برای این شرکت از نظر زیست‌محیطی چالش‌های زیادی را برانگیخت و اجرای آن را منوط به تأیید دولت آمریکا کرد. این پروژه، که بزرگترین پروژه عمرانی آن سال BP بود، با ارزیابی‌های زیست‌محیطی و ارائه گزارش خطرات آنها صورت گرفت

21. Sunbury

22. British Petroleum Company

(طراحی خط لوله به گونه‌ای صورت گرفت که خط لوله به اندازه کافی از زمین بالاتر قرار گیرد تا مبادا لایه یخی روی زمین به علت دمای بالای نفت داخل لوله، ذوب شود و بر رفتار و مهاجرت گونه‌ها اثر منفی بگذارد). در ساخت این خط لوله، ۲۸/۰۷۲ نفر مشارکت داشتند.

BP برای گسترش نفوذ خود در آمریکا، چون هیچ جایگاه یا پالایشگاهی نداشت و فقط ۲۵٪ سهام شرکت «استاندارد اویل اوهایو»^{۲۳} (S-Ohio) را داشت تا از تأسیسات برای رساندن بنزین آلاسکا استفاده کند، در ۱۹۸۷ تمام سهام آن را خرید و آن را به شرکت جدیدی به نام BPAmoco تبدیل کرد. در همین سال (۱۹۸۷)، دولت بریتانیا آخرین سهام خود را در BP فروخت و BP کاملاً خصوصی شد. از سوی دیگر، BP هم با فروختن سهام متفرقه خود (مانند معادن و مواد غذایی)، که جزء فعالیت‌های محوری آن نبودند، به یک شرکت کاملاً نفتی تبدیل شد. در دهه ۱۹۹۰، BP با ادغام کامل در Amoco، شرکت BPAmoco را تشکیل داد. بعدها، شرکت‌های رقیب دیگر، مانند ARCO در آلاسکا و شرکت روغن‌های موتور کاسترول^{۲۴} در اروپا، نیز به گروه BP پیوستند.

با گسترش دامنه فعالیت‌های BP در روسیه و دریای خزر و تجهیزات تحقیقاتی جدید، BP نیز در دوره جدید به مرزهای جدید انرژی روی آورده و محیط زیست را نیز در اولویت‌های خود قرار داد. BP در طرح Green Cities اروپا شرکت کرده و کسب و کار انرژی خورشیدی خود را توسعه داد. نصب نیروگاه خورشیدی در فیلیپین، کمک به ارائه اتوبوس‌های هیدروژنی در لندن، سوخت‌های موتوری جدید و پاک‌تر، و ایجاد واحد انرژی‌های جایگزین در راستای این سیاست جدید BP برای حفاظت محیط زیست بوده است.

نشان بی‌پی



نشان اولیه، سپری بود که توسط طراح معروف صنعتی، ریموند لوی^{۲۵} طراحی شد. با تغییرات جدید در این شرکت و ادغام دو شرکت BP و Amoco در سال ۱۹۹۸، و سپس دو شرکت آرکو و کاسترول در آن، با بیش از ۱۰۰ هزار کارمند در ۱۰۰ کشور جهان، اخذ ارزش‌های جدیدی چون عملکرد بالا، نوآوری، پیشروی در حفظ محیط زیست، و ایده‌های نو، باید در نشان جدید بروز یافته و با توجه به خواست مدیرانش هویت جدید این شرکت را چیزی بالاتر از یک شرکت نفتی نشان می‌داد. بنابراین، آخرین نشان آن از سوی مؤسسه والترلندر^{۲۶} در جولای سال ۲۰۰۰ طراحی و ارائه شد (نشان شرکت نفت عمان، و برنده روغن‌های شرکت ملی نفت امارات (ENOC) نیز توسط لندر طراحی شده‌اند) تا نمایانگر هویت^{۲۷} ۴ شرکت ادغام شده باشد، و از سویی نشان دهد که شرکت جدید از بخش نفت فراتر رفته و پیشروی بrndهای جهانی است.

در نشان جدید حروف BP از نشان خارج شده و در حاشیه آن قرار گرفته تا شرکت خود را بزرگ‌تر از بریتش پترولیوم سابق بنمایاند و bp به یک برنده جهانی واحد تبدیل شود. درخشنایی، روشنی، سبزی تصویر، معرف انرژی و

23. Standard oil of Ohio (S-Ohio)

24. Castrol

۱. Raymond Loewy (1893-1986) یکی از مشهورترین طراحان صنعتی فرانسه است. در میان شرکت‌های نفتی بزرگ، علاوه بر لوگوی اولیه بی‌پی، وی لوگوی سال ۱۹۷۱ شرکت شل و اکسون را طراحی کرده است.

۲. Walter Landor (1913-1995) طراح و گرافیست آلمانی که با همسرش در سال ۱۹۴۱، مؤسسه لندر را تأسیس کردند.



رفتن از نفت در نظر گرفته شده است.

بی‌پی همانند تویوتا، با این تغییر نشان، قصد فراگذشتن از یک الگو (فراگذشتن از نفت و موتورهای سنتی آلوده‌کننده برای تویوتا) را دارد، زیرا آینده‌وى نه بر نفت (و محدودیت عرضه آن در آینده)، بلکه بر فراوردهای نفتی و انرژی قرار دارد. تلاش برای دفع کردن، بهره‌گیری از انرژی‌های نو، و توجه به مسئولیت اجتماعی باید در نشان با رنگ‌های روشنی که با شکوفا شدن گل‌ها به سبزی می‌گراید، برجسته شوند. حروف bp در گوشة نشان، هنوز اصالت و گذشته BP را نجوا می‌کنند و چشمک می‌زنند، اما خود نشان، نشانی از نفت ندارد و گاه با نشان شرکتی فعال در مواد بهداشتی یکی پنداشته می‌شود و این ایده را القا می‌کند که «کسب و کار ما انرژی است، اما از این پس، نه ضرورتاً نفت». بنابراین، به‌طور ضمنی با لحاظ کردن چشم‌انداز جامعه و محیط زیست می‌گوید هرچند نفت، انرژی کاملی نیست، اما حامل بزرگترین ایده‌ها برای آینده است.

به‌طور خلاصه، نماد این شرکت، سه نوع تغییر عمده را در سه مقطع ۱۹۲۰، ۱۹۳۰، و ۲۰۰۰ از سر گذرانده است. دهه ۱۹۲۰، دهه شکل‌گیری و آغاز فعالیت شرکت است و از این ره، دو حرف B و P تداعی‌گر شکل‌گیری و متمایز شدن آن هستند. دهه ۱۹۳۰ گسترش توزیع، تأسیس آزمایشگاه‌ها، افزایش کیفیت فراوردهای این شرکت، و تبدیل شدن آن به بازوی دولت و به‌عبارتی، سپر دولت چرچیل برای تقویت ناوگان ارتش بریتانیا در جنگ جهانی است. بی‌جهت نیست که نماد سپر برای نشان شرکت انتخاب می‌شود و این نماد تا سال‌ها به عنوان «سپر سرمایه‌داری انگلیسی» در جهان حفظ می‌گردد. اما در دهه ۱۹۹۰، از یک سو مباحث زیست محیطی و فشار افکار عمومی به بی‌پی بر سر نشست نفت در تأسیسات آلاسکا، و ادغام سه شرکت نفتی در آن و بزرگ شدنش از سوی دیگر، ضرورتی ایجاد می‌کرد تا بی‌پی با هویتی دیگر و فراتر از قبل، با تداعی شعار فراتر از نفت و طرفدار محیط زیست، در جهان ظاهر شود. بنابراین، در سال ۲۰۰۰، کلیت نشان ۸۰ ساله عوض می‌شود و به جز حروف b و p، ماهیت نشان با تبدیل شدن به یک گل آفتاب‌گردان سبز در حال باز شدن، به نماد شکوفایی و دوستی محیط زیست و رعایت‌کننده مسئولیت اجتماعی تبدیل گردید؛ گرچه صورت سبز و امروزین آن با فاجعه سال ۲۰۱۰ انفجار سکوی هوریزن خلیج مکزیک، تیره شد.^{۲۷}

شرکت شل

در سال ۱۸۳۳، تاجری به نام ساموئل شل^{۲۸} که در لندن به فروش اشیای عتیقه مشغول بود، تصمیم گرفت با افزایش فروش صدف شرقی^{۲۹} و سرمایه‌گذاری برای طراحی و تولید بر اساس سلیقه داخلی، کسب و کار خود را گسترش دهد. لذا از شرق دور، مروارید وارد کرد و بنیان یک شرکت صادراتی و وارداتی را بنا نهاد. توسعه بنگاه ساموئل مقارن با به کارگیری موتورهای درون‌سوز بنزینی توسط کارل و ساخت اولین مرسدس بنز و جایگزینی مصرف فراورده‌های نفتی از

۱. به عنوان نشانی که صلح سبز با نفتی کردن این نشان برای بی‌پی طراحی کرد، در این سایت مراجعه شود <http://www.logodesignlove.com/bp-logo-redesign>

روغن و نفت چراغ به بنزین شد. شرکت ساموئل که به پس از این رسانیده بود نیز مبادرت به صدور ماشین آلات و ابزار و منسوجات انگلیسی به ژاپن و شرق دور و ورود برنج، ابریشم، چینی، و مس از خاورمیانه و اروپا کرده بود. با سفر مارکوس، برادر ساموئل، به ژاپن، وی به تجارت نفت و صدور آن، به ویژه به روسیه و باکو علاقه‌مند شد. در آمریکا هم روتولیند (در دهه ۱۸۸۰) برای غلبه بر مشکلات حمل و نقل نفت، روی جاده و راه آهن سرمایه‌گذاری کرد تا نفت را از مناطق صعب‌العبور به دریای سیاه و سپس به بازارهای خارجی انتقال دهد. در آن زمان، نفت هنوز با بشکه حمل می‌شد، که به علت جاگیری زیاد، حمل و نقل آن با کشتی بسیار دشوار می‌نمود. مارکوس و برادرش سام، دست به تشکیل یک ناوگان نفتی زندن تا با کشتی تجاری، نفت خام را به صورت فله (نه بشکه) حمل کنند، و برای اولین بار در تاریخ، از کanal سوئز نفت عبور دادند. به علاوه در بنادر شرق دور، به کمک شرکت Bnito (که در روسیه زیر نظر روتولیند ها اداره می‌شد) مخازن ذخیره بنزین را تعبیه کردند. ساموئل ها که در مخاطره شرکت بزرگی چون استاندارد اویل (متعلق به راکفلر) قرار داشتند، توائستند اولین نفتکش با نام Murex را در سال ۱۸۹۲ از تنگه سوئز عبور دهند و انقلابی را در حمل و نقل نفت به اروپا ایجاد کردند. در نتیجه، توائستند حجم بسیار بالای از نفت را جابجا کنند و هزینه‌ها را بسیار پایین آورند. بنابراین، نام شرکت خود را به «اتحادیه کشتیرانی»^{۳۰} و در سال ۱۸۹۷ به «شرکت بازرگانی و حمل و نقل شل»^{۳۱} (معروف به شل ترانسپورت) تغییر دادند.

از سوی دیگر، در سال ۱۸۹۰ برای توسعه میدان نفتی سوماترا در شرق هند و مستعمره هلند، شرکتی تأسیس شد که منشأ شکل‌گیری «شرکت نفتی رویال داج»^{۳۲} گردید. این شرکت در ۱۸۹۶ با درایت مدیر بازاریابی جوانی به نام «هنری دیتردینگ»، با ساخت یک پالایشگاه و خط لوله در «پنکالان براندن»^{۳۳} و در رقابت با شیوه ارزان حمل و نقل ساموئل ها، به ساخت مخازن ذخیره و نفتکش دست زد و اداره فروش خود را تأسیس کرد. این دو شرکت، علی‌رغم رقابت با یکدیگر، در سال ۱۹۰۴ در برابر رقیب مشترکشان (استاندارد اویل) به همکاری مشترک و تأسیس یک شرکت فروش به نام «شرکت نفت آسیا»^{۳۴} دست زدند. در نهایت، در سال ۱۹۰۷ با یکدیگر (با سهام ۴۰٪ شل ترانسپورت و ۶۰٪ رویال داج) تحت نام شرکت مادر «گروه رویال داج شل»^{۳۵} ادغام شدند و طی یک سال، از دو شرکت رقیب، به یک شرکت بزرگ و پیشرو تحت مدیریت هنری دیتردینگ تبدیل شدند، که به توسعه فعالیت‌های اکتشاف و تولید نفت در روسیه، رومانی، ونزوئلا، مکزیک، و آمریکا، و نیز توسعه سوخت پرداخت.

با شروع جنگ اول جهانی، این شرکت به تأمین کننده عمده سوخت نیروی نظامی انگلیس تبدیل شد و ۸۰٪ تی.ان.تی.^{۳۶} ارتش را تأمین می‌کرد. در سال ۱۹۲۹ شرکت شل واحد پتروشیمی^{۳۷} خود را تأسیس کرد. در پایان دهه ۱۹۲۰، شل ۱۱٪ نفت جهان را تأمین می‌کرد، اما رکود دهه ۱۹۳۰ موجب کاهش نیروهای این شرکت شد (هرچند رشد وسایل نقلیه و وسایل دیزلی به رونق بیشتر آن کمک کرد). بنای ساختمان مشهور شل مکس^{۳۸} در لندن، به یکی از ساختمان‌های بزرگ شرکت در جهان تبدیل شد. توسعه شبکه ارتباطی این شرکت با خرید و ساخت جایگاه‌های فروش، یکی دیگر از فعالیت‌ها برای توسعه آن بود. اما جنگ دوم جهانی، تأسیسات زیادی از این شرکت را در کشورهای مختلف (از جمله ۸۷ کشتی) از بین برد. شرکت شیمیایی شل نیز با ساخت بوتاکس برای لاستیک‌سازی، به متفقین جنگ کمک کرد.

30. Tank Syndicate

31. Shell Transport and Trading Company

32. Royal Dutch Petroleum Company

33. Pankalan Brandan

34. Asiatic Petroleum Company

35. Royal Dutch Shell Group

36. TNT

37. Shell Chemicals

38. Shellmex

با پایان جنگ و رشد ابداعات علمی و شمار خودروها، فعالیت‌های شل نیز رونق دوباره یافت و پس از بازسازی تأسیسات خود، به ساخت پالایشگاه در انگلیس و آفریقای جنوبی دست زد. در سال ۱۹۴۹ شل اولین چاه زیردریایی نفت خود را در خلیج مکزیک حفر کرد و تعداد چاه‌های خود را تا سال ۱۹۶۶ به ۳۰۰ چاه زیردریایی (فلات قاره) رساند. در ۱۹۵۰ به اختصار موتور جت کمک کرد و با ابداع کراکینگ کاتالیستی در این دهه (به جای کراکینگ حرارتی)، فعالیت‌های پالایشی شل نیز گسترش یافت. شل به توسعه سوخت‌ها و روغن‌های خود پرداخت و با مشارکت با شرکت فیراری^{۳۹} در «مسابقه فرمول یک»، به معنی توسعه روغن و سوخت‌هایش دست زد تا نام خود را برجسته تر سازد.

در دهه ۱۹۶۰ تا ۷۰، شل در خاورمیانه، عمان، و دریای شمال حضور بیشتری یافت و دوران طلایی آن آغاز شد. این امر با استخدام دانشمندان برجسته‌ای چون لرد راسپیل^{۴۰} و جان کورنفورث^{۴۱} و ابداع ریزن‌های (اپوکسی) حشره‌کش vapona و پاک‌کننده‌های مایع از سوی این شرکت تحقق یافت. در این دهه، شل سیاست بین‌المللی شدن را با متتنوع‌سازی کارکنان و جذب نیرو از سایر نقاط جهان در پیش گرفت تا وارد دنیای جدید شود.

در دهه ۱۹۷۰، شل برای اولین بار وارد تجارت حمل و نقل LNG شد و اولین مجموعه LNG از سوی شرکت بین‌المللی متان کونچ^{۴۲} (که شل ۴۰٪ سهام آن را داشت) از الجزایر به انگلیس حمل شد. اما در این دهه، با افزایش قیمت نفت از ۳ به ۱۰ دلار و پایان دوره نفت ارزان، شل نخست سیاست متتنوع‌سازی فعالیت‌ها را در پیش گرفت و در زمینه زغال‌سنگ، انرژی هسته‌ای، و فلزات وارد فعالیت شد و شرکت معدنی بیلیتون^{۴۳} را در هلند خرید (که بعداً آن را فروخت). در سال ۱۹۷۳ با شرکت گالف^{۴۴} برای ساخت راکتورهای گازخنک^{۴۵} و سوخت آنها در صنایع انرژی هسته‌ای، قرارداد مشارکت انعقاد کرد. اما هزینه اولیه آن ۲۰۰ میلیون دلار بود و شل دریافت که مسائل سیاسی موجود در صنایع نفت و انرژی هسته‌ای (به‌ویژه با حادثه «سه مایل»^{۴۶} در آمریکا در ۱۹۷۹) چندبرابر خواهد شد. بنابراین، در سال ۱۹۸۰ سهم خود را در این شرکت فروخت و از این فعالیت خارج شد. رکن سوم متتنوع‌سازی شل (بعد از صنایع معدنی و اتمی)، توسعه میادین نفتی دریای شمال بود، که شرایط آب و هوایی نامطلوب و بی‌ثباتی در دریا داشت و سرمایه‌گذاری بسیار عظیمی را می‌طلبید، که کاهش عرصه خاورمیانه و میادین کوچک دریای شمال، این هزینه را توجیه می‌کرد.

پایان دهه ۱۹۷۰ با نشت نفت از نفتکش آموکوکادیز^{۴۷} در سواحل فرانسه مقارن بود، که اعتراضات زیادی را علیه شرکت‌های نفتی و شل برانگیخت. بنابراین، در ۱۹۷۶، این شرکت بیانیه اصول کلی کسب کار خود را که مبنای رعایت استانداردهای زیست‌محیطی و اخلاقی کار است، تدوین و صادر کرد و مرتباً آن را به روز کرد. در سال ۱۹۷۹ نیز وارد حوزه انرژی‌های تجدیدپذیر شد و با شرکت استرالیایی سولارهارت^{۴۸} (با ۵۰٪ سهام) به تولید انرژی حرارتی از نور خورشید پرداخت و شروع به کار در حوزه سوخت‌های زیستی کرد، و امروزه به یکی از پیشروان توزیع سوخت‌های زیستی در جهان تبدیل شده است.

در دهه ۱۹۸۰، شل دست به خرید و تملک چند واحد زد. بنابراین، برای یکپارچه‌سازی عملیات خود در آمریکا، ۳۰٪ سهام باقی مانده «شرکت نفتی شل»^{۴۹} آمریکا را خرید و با کاهش قیمت نفت (از ۳۱ دلار به ۱۰ دلار در ۱۹۸۶) ناچار به کاهش هزینه‌های خود برای به اتمام رساندن پروژه‌هایش با کمترین هزینه گردید. این فشار موجب ابداع روش‌های جدید حفاری مانند «کانال باریک»^{۵۰} یا انسعابی^{۵۱} و استفاده از لرزه‌نگاری سه‌بعدی در آن شد. توسعه عملیات

39. Ferrari

40. Lord Rothschild

41. John Cornforth

42. Conch International Methane

43. Billiton

44. Gulf

45. gas-cooled

46. Three Mile

47. Amoco Cadiz

48. Solar Hart

49. Shell Oil

50. slim hole

دریایی در خلیج مکزیک و میدان ترول^{۵۲} نروژ، توسعه دارایی‌ها با ایجاد مشارکت با شرکت‌های عرضه‌کننده سوخت در هلند، و نیز بازاریابی و تولید مشترک در روسیه از جمله این فعالیت بود.

این شرکت در ۱۹۹۳ اولین واحد GTL را که تازه ابداع کرده بود در جهان و در مالزی طراحی و مستقر کرد. اما در ۱۹۹۵ با ماجراهی سکوی برنت اسپار^{۵۳} و انقاد افکار عمومی از اثرات زیست‌محیطی، دریافت که باید به نقش افکار عمومی و گروه‌های ذی‌نفع و تأثیر ارتباط با اجتماعات و گروه‌های محلی در کنار دولت، اهمیت بیشتری بدهد.

شرکت شل در سال ۲۰۰۴ دست به یک تغییر ساختاری بزرگ زد و مشارکت یک قرنی شرکت‌های رویال داج و شل ترانسپورت منحل و یک شرکت واحد به نام «رویال داج شل»^{۵۴} پدید آمد و دفتر مرکزی جدید این گروه در لاهه (پایخت هلند) قرار دارد. اینک شل به گسترش فعالیت‌هایش در روسیه (پروژه ساخالین) و کسب بازار چین (مجتمع عظیم پتروشیمی) پرداخته است.

نشان صدف دوکله‌ای شرکت شل

این نشان، که از نام شرکت اولیه برادران ساموئل ناشی شده است، به همان فعالیت‌های اولیه آنها در زمانی که ساموئل شرکت تجارت و حمل و نقل شل را تأسیس کرد برمی‌گردد. این علامت در ۱۹۰۱ به صورت صدف دوکله‌ای^{۵۵} بود که در سال ۱۹۰۶ به صورت صدف حلزونی^{۵۶} تغییر یافت. به هر حال، نام موجود در نشان شل، از همان شرکت اولیه شیل گرفته شده و این نشان نیز به دلیل سادگی و دشواری چاپ تقلیبی، از سوی فردی به نام گراهام پیشنهاد شده است و به‌تعبری، یک نشان خانوادگی بوده است. این نشان تاکنون تغییراتی داشته و در سال ۱۹۷۱ نشان کنونی توسط طراح برجسته ریموند لاوی^{۵۷} طراحی شد. اما رنگ زرد و قرمز نشان (مانند شکل آن که به خانواده ساموئل و نسبت اسپانیایی آن برمی‌گردد)، حاصل ارتباطات قوی اسپانیایی دولت محلی کالیفرنیاست که اجازه رنگ قرمز را برای نصب در پمپ‌های بنزین آنجا صادر کرد. به هر حال، نشان شل نه تنها معرف کیفیت فراورده‌ها و خدمات، بلکه نمایانگر تخصص و حرفة‌ای بودن و ارزش‌های آن است.



51. directional

52. Troll

53. Brent Spar

54. Royal Dutch Shell

55. mussel shell

56. scallop shell (pectin)

57. Reymond Loewy

عمده تغییرات نشان شل در سه مقطع ۱۹۴۸، ۱۹۷۱، و ۱۹۹۹ صورت گرفته است. در سال ۱۹۴۸، اولین تغییر گسترده را در نشان شل می‌بینیم. بنایه اصلی نشان، که همان صدف است، حفظ می‌شود، اما وضوح می‌باید و رنگ زرد و کلمه SHELL با رنگ سفید در آن نقش می‌بندد. این دهه همزمان است با پایان جنگ جهانی دوم، رشد ابداعات علمی، ابداع و تولید خودروهای جدید، و توسعه فعالیت‌های شل در زمینه پالایشگاهی و تولید نفت در فلات قاره. بنابراین، کلمه موجود در نشان، بر هویت یافتن و احیای بعد از جنگ اشاره دارد.

در ۱۹۷۱، نشان شرکت دچار تغییری ضمنی شده و از حالت تصویری خارج و جنبه گرافیکی گرفته، و کلمه داخل تصویر به زیر آن منتقل می‌شود. در این دهه، شل سیاست بین‌المللی شدن را با متنوعسازی کارکنان و جذب نیرو از سایر نقاط جهان در پیش گرفته تا وارد دنیای جدید شود. در خاورمیانه، عمان، و دریای شمال حضور بیشتری یافت و دوران طلایی شرکت شیمیایی شل آغاز شد. از این رو، به یک شرکت مطرح نفتی که در حال تملک ناوگان کشتیرانی و ورود به تجارت LNG است تبدیل می‌گردد. بنابراین، این برجستگی فعالیت، در برجستگی خطوط علامت برند و نوع قلم کلمه شل در زیر آن نیز مشاهده می‌شود. خود تصویر از یک طلوع و برآمدن آفتاب جدید این شرکت بر گستره دنیا حکایت دارد و دیگر با تجارت‌خانه صدفی وداع نموده است.

تغییرات سال ۱۹۹۹ در نشان، محدود است. در اینجا شرکت شل، که روز به روز بیشتر توسعه می‌باید و از نظر درآمد، شرکت بی‌پی را هم پشت سر می‌گذارد، شهرت و برنده جهانی کسب کرده، به‌طوری که خود برند، تداعی‌گر شرکت شده و نیازی به اعلام نام خود ندارد. بنابراین، برای سادگی، نام آن حذف می‌شود. به عبارت دیگر، به مرحله کمال و پختگی رسیده و میوه خود را به بار می‌نشاند.

نتیجه‌گیری

به‌طور کلی، تمام هویت‌ها در دوره جهانی شدن، متغیر و سیال هستند، و این سیالیت و تغییر در آنها هر روزه بوده و با تحولات فناوری، بیشتر می‌شود. بدین ترتیب، به‌موازات آن، برای سازمان‌ها هم نمی‌توان هویتی واحد تعیین کرد. برخی (Balmer & Greyser, 2002) هویت سازمانی را ترکیبی از ۵ نوع هویت برشمرده‌اند که به صور و کیفیت و کمیت‌های مختلف در سازمان‌ها وجود دارند:

۱. **هویت واقعی:** که همان ویژگی‌های کنونی سازمان است و در برگیرنده بنیان رهبری، ساختار و فرهنگ آن است.
۲. **هویت ارتباطی:** که هویت کنترل‌شونده سازمان (با تنظیم نوع و میزان ارتباطات) است که با روابط عمومی و تبلیغات شرکت مرتبط است.
۳. **هویت ادراکی:** یا هویتی که در ذهن ذی‌نفعان سازمان نقش بسته است و شهرت و تصویر شرکت نزد عموم، آن را ساخته است.
۴. **هویت آرمانی:** یا ایده‌آل که هویتی است که سازمان بهینه و ایده‌آل باید در آنجا قرار گیرد و اگر سازمان مطابق برنامه پیش رود، در بهترین عملکرد به آن می‌رسد.
۵. **هویت مطلوب:** که توسط مدیران سازمان صورت‌بندی و دنبال می‌شود. این هویت با چشم‌انداز و خط مشی ترسیمی رهبران شکل خواهد گرفت.

سازمان‌ها باید ترکیبی از این ۵ نوع هویت را در مقاطع مختلف به درستی مدیریت کنند. مثلاً بلیمو و گریزر (۲۰۰۲) از ناتوانی شرکت بی‌پی در مدیریت و سازگاری دو هویت واقعی و مطلوب پس از ادغام شرکت آمریکایی

آموکو^{۵۸} در آن و فشار صلح سبز برای تعهدات اجتماعی آن نام می‌برند، که مستلزم اقدامات بیشتری برای مدیریت چندگانه جدید این شرکت بود.

تفییر در ارزش‌ها و هویت شرکتی را می‌توان با تحلیل نشانه‌شناسانه علامت تجاری یا برنده مؤسسه نیز ردیابی و بررسی کرد. شرکت‌های نفتی و صنعت نفت ایران به عنوان اثرگذارترین نهادها در اجتماع، از بدو تأسیس تاکنون با تغییر نشان و علامت تجاری خود مواجه بوده‌اند. تغییر نشان صنعت نفت ایران حاکی از سه دوره کلیدی در نوع نگاه جامعه، دولت، و خود صنعت به نفت، مالکیت، و شیوه اداره و مدیریت آن است.

آنچه که از تغییرات نشان و مقایسه با سایر شرکت‌های نفتی می‌توان دید آن است که هنوز نگاه ملی‌گرایانه از این صنعت حذف نشده و جهت‌گیری بین‌المللی و فعالیت در بسترهای جهانی در آن هویدا نیست. ایجاد برنده جهانی و فعالیت و رقابت در این عرصه مستلزم کسب یک هویت بین‌المللی و جهانی در کلیه ابعاد (دانش، مهندسی، نیروی انسانی، نوآوری، و مدیریت) است. با کسب این هویت، برندهای متنوع و جدیدی نیز پدید خواهد آمد که هرکدام با نشان ویژه خود در آن فضا، این هویت را به رخ خواهند کشید. به نظر می‌رسد پس از گذشت چند دهه، زمان بازنگری در هویت گذشته و حال و چشم‌انداز آینده، زمان به کارگیری تمامی عوامل برای مدیریت برندهای موفق این صنعت در دنیا فرارسیده باشد.

منابع

۱. آبراهامیان، یروند (۱۳۷۷)، «/یران بین دو انقلاب»، ترجمه: کاظم فیروزمند، حسن شمس‌آوری، محسن مدیر شانه‌چی، تهران: نشر مرکز.
۲. افشار‌مهراجر، کامران (۱۳۷۹)، «گرافیک مطبوعاتی»، انتشارات سمت.
۳. پهلوی، محمدرضا (بی‌تا)، «به سوی تمدن بزرگ»، تهران، مرکز پژوهش و نشر فرهنگ سیاسی دوران پهلوی.
۴. توکل، محمد؛ مهدی‌زاده، محمدرضا (۱۳۸۶)، «بررسی توسعه فناوری و صنعت نفت ایران ۱۳۵۷-۱۲۸۷»؛ نگاهی از دریچه جامعه‌شناسی فناوری، فصل‌نامه علوم اجتماعی، شماره ۳۱، پاییز ۱۳۸۶.
۵. راسخی لنگرودی، احمد (۱۳۸۷)، «طنزهای نفتی»، انتشارات کویر.
۶. فرمانفرمائیان، منوچهر (۱۳۷۸)، «از تهران تا کاراکاس، ج ۲»، تهران، نشر تاریخ ایران.
۷. کاتوزیان، محمد علی همایون (۱۳۶۸)، «اقتصاد سیاسی ایران»، ترجمه: محمدرضا نفیسی، کامبیز عزیزی، تهران، انتشارات پاپیروس.
۸. مقبل باعرض، عباس؛ عسگری، علیرضا (۱۳۸۷)، «هویت شرکت: مفاهیم و روش‌های اندازه‌گیری»، ارائه شده در چهارمین کنفرانس بین‌المللی مدیریت.
۹. میرترابی، سعید (۱۳۸۴)، «مسائل نفت ایران»، تهران، نشر قومس.
۱۰. میلانی، عباس (۱۳۸۰)، «معماهی هویا»، تهران، نشر اختران.
۱۱. مینا، پرویز (۱۳۷۷)، «تحول صنعت نفت ایران: نگاهی از درون»، مصاحبه با پرویز مینا، ویراستار: غلامرضا افخمی، بنیاد مطالعات ایران (نسخه اینترنتی).
12. de Chernatony, L. (1999), "Brand management through narrowing the gap between brand identity and brand reputation", Journal of Marketing Management, Vol. 15, pp. 79-157.
13. de Chernatony, Harris; Dall'Olmo Riley (2001), "Corporate branding and corporate brand performance", European Journal of Marketing, Vol. 35, No. 3/4, 2001, pp. 441-456.
14. de Chernatony, L.; Dall'Olmo, Riley F. (1998) "Modelling the components of a brand", European Journal of Marketing, Vol. 32, No. 11/12, pp. 1074-1090.

15. de Chernatony, L. (1999), "Brand management through narrowing the gap between brand identity and brand reputation", *Journal of Marketing Management*, Vol. 15, No. 103, pp. 80-157.
16. Cees B.M. van Riel; John M.T. Balmer (1997) "Corporate identity: The concept, its measurement and management", *European Journal of Marketing*, Vol. 31, No. 5/6, 1997, pp. 340-355.
17. Van Riel, C.B.M. (1995), "*Principles of Corporate Communication*", Prentice-Hall, Hemel Hempstead, UK.
18. Balmer, J.M.T. (1995), "Corporate identity: The power and the paradox", *Design Management Journal*, winter, pp. 39-44.
19. Olins, W. (1978), "*The Corporate Personality: An Inquiry into the Nature of Corporate Identity*", Thames and Hudson, London.
20. Olins, W. (1989), "*Corporate Identity: Making Business Strategy Visible through Design*", Thamesand Hudson, London.
21. Grunig, J. (1992), "*Excellence in Public Relations and Communication Management*", Lawrence Erlbaum Associates Inc., Hillsdale.
22. Hemsley, S. (1998), "*Internal affairs*", *Marketing Week*, April 2, pp. 49-50.